



Ben jij een gladde praatjesmaker die alles kan verkopen? Zeggen de begrippen 'eerlijk' en 'duurzame klantrelaties' je helemaal niks? Dan zijn we NIET op zoek naar jou.

Save-Me B.V. zoekt een enthousiaste en oprechte

Sales Manager Retail (fulltime)

Over Save-Me:

Save-Me is een jong, ambitieus en innovatief bedrijf dat gespecialiseerd is in persoonlijke identificatie bij een noodsituatie. Klanten van Save-Me maken een profiel aan met hun persoonlijke en medische gegevens. Dit profiel wordt weergegeven door de QR-code op een van de vele Save-Me producten te scannen. Zo weten hulpdiensten en/of omstanders in geval van nood direct met wie ze te maken hebben en welke hulp er geboden moet worden. Save-Me ontwikkelt zich snel en maakt een grote groei door, daarom is het tijd om onze eerste medewerker te verwelkomen!

Wat je aan je vrienden vertelt dat je doet:

"Ik stuiiter elke dag van klant naar klant, omdat ik met iedereen koffie drink. Wél heel gezellig!"

Wat je echt doet:

- Je bent verantwoordelijk voor de verkoop en promotie van Save-Me producten bij winkels en organisaties door het hele land.
- Je zoekt en bezoekt proactief mogelijke verkooppunten voor Save-Me.
- Je brengt specifieke wensen en mogelijkheden van verkooppunten in kaart.
- Je onderhoudt duurzame relaties met Save-Me verkooppunten.
- Je zorgt er voor dat spoedig iedereen in Nederland Save-Me kent en dat Save-Me in het hele land in de winkels ligt.

Hoe je dat doet:

- Je zet je in voor je werk alsof je een marathon wilt winnen. Je begrijpt dat dit alleen lukt met een goede tactiek, doorzettingsvermogen, veel inzet en de motivatie om te winnen.
- Je bepaalt altijd eerst je doel, strategie en actieplan voordat je gaat rennen.
- Je accepteert niet zomaar een 'nee', maar onderzoekt altijd welke mogelijkheden er wél zijn.
- Je begrijpt dat de wereld draait om relaties en netwerk. Dus je investeert in sterke, duurzame relaties met winkeliers en verkooppunten.
- Je maakt het winkeliers mogelijk om met Save-Me hun omzet te vergroten. Zodat zij de consument met een tevreden glimlach én een Save-Me product de winkel uit laten gaan.
- Je verwondert iedereen met je aanstekelijke enthousiasme, jij hebt een gunfactor!

Hoe je dag er uit kan zien:

Nadat je 's ochtends je ontbijt en koffie thuis op hebt, stap je in de auto van de zaak op weg naar een rijwielhandel in Den Bosch. Je hebt een afspraak met de eigenaar van de winkel. Nadat je gezellig met hem hebt gekletst en hem een korte Save-Me presentatie hebt gegeven, spreken jullie tijdens een kop koffie af dat hij het komende jaar een verkooppunt van Save-Me wordt.

Goede zaken gedaan, dus je loopt tevreden terug naar je auto. Onderweg kom je een thuiszorg-winkel tegen, je besluit om even naar binnen te lopen om te kijken of je een afspraak kunt maken, om de mogelijkheden te bespreken om ook hier Save-Me te gaan verkopen.

De telefoon gaat. Het is de schooldirecteur aan wie je vorige week een presentatie hebt gegeven over de mogelijkheden van Save-Me en nu vraagt hij een offerte aan voor 300 Save-Me armbanden. Gaaf!

Nog voor de lunch rij je langs bij een sportwinkel waar je een paar weken geleden een display hebt geleverd. De winkeleigenaar is blij verrast je weer te zien en jullie kletsen even bij over de ervaringen en de verkoop van Save-Me. Je komt erachter dat de verkoop harder gaat dan verwacht, dus je spreekt af dat er meer Save-Me producten worden geleverd.

Na de lunch gaat de telefoon aan één stuk door, terwijl je inbox volstroomt met e-mails. Een belangrijk moment om prioriteiten te stellen. Je besluit op het kantoor van Save-Me even te sparren met Jur. Met behulp van advies van hem klaar je de klus. Je rondt de dag af met een telefoontje naar het revalidatie-centrum waar je twee weken geleden bent geweest, om te vragen hoe alles loopt. Dan stap je voldaan in je auto. Morgen weer een nieuwe dag om te knallen.

De functie-eisen voor deze baan?

- Je komt overal binnen met een glimlach. En als je weer weggaat laat je een positieve indruk en een goed gevoel achter.
- Je bent een onuitputtelijke bron van energie en inspiratie. Je bent oprecht geïnteresseerd in personen. Mensen willen graag zaken met jou doen!
- Je bent daadkrachtig en wilt liever niks uitstellen tot morgen als het vandaag ook kan.
- Je bent ontzettend flexibel en staat stevig met twee benen op de grond.
- Je bent gericht op resultaat en vooral niet bang om succesvol te zijn.
- Je bent recht door zee en wilt alleen op een eerlijke manier zaken doen. Afspraken kom je altijd na.
- Je hoeft niet per se ervaring te hebben in een soortgelijke functie, maar je moet deze baan wel heel graag willen.
- En je moet je rijbewijs hebben.

Wij bieden:

- Geld.
- Je eigen visitekaartjes.
- Een auto van de zaak.
- Een ongekend goede werksfeer. Zo kun je gewoon een biertje drinken met de baas.
- Uitdagend werk om helemaal in op te gaan, zodat je af en toe vergeet dat je aan het werk bent.
- Best wel wat vakantiedagen en vakantiegeld. Maar dan moet je wel beloven dat je terugkomt.
- Serieuze ruimte voor jouw creativiteit.

Heb je de vacature aandachtig gelezen en denk je nu: 'dit is echt iets voor mij'? Mooi! Wees creatief en verras ons met je originele sollicitatie, want je wilt natuurlijk wel opvallen.

Reageren kan tot 20 november 2017.

Heb je vragen over deze vacature? Neem contact op met Jur van der Slikke: jur@save-me.nu.